

Erfolgsaussicht

Neuer Autoglas-Verbund will Kfz-Betrieben zu mehr Umsatz im Bereich Glasbruchschaden verhelfen

Der Fahrzeugglas-Service wird sowohl von Werkstatt- als auch von Flottenkunden verstärkt nachgefragt. Kfz-Betriebe können sich in diesem Bereich eine weitere Ertragsquelle erschließen. KRAFTHAND informierte sich beim Autoglas Spezialist (AGS) aus Neutraubling zu den Möglichkeiten einer Partnerschaft im neuen Unternehmensverbund.

In Deutschland gibt es jedes Jahr über 2 Mio. Glasbruchschäden an Fahrzeugen, die von der jeweiligen Teilkaskoversicherung des Werkstattkunden in einem Gesamtvolumen von über 1,1 Mrd. Euro zu regulieren sind. Die Vertragswerkstätten der jeweiligen Fahrzeughersteller und der Klassenprimus Carglass erzielen einen gemeinsamen Marktanteil von fast 70 Prozent, während der Anteil der freien Kfz-Werkstätten verschwindend gering ist.

Vor diesem Hintergrund hat sich Autoglas Spezialist zum Ziel gesetzt, das Geschäft ‚Reparatur und Austausch von Fahrzeugscheiben‘ wieder ver-

stärkt in die freien Werkstätten zurückzubringen. Dazu bietet der Verbund interessierten Betrieben drei Leistungspakete an, die sich an den Bedürfnissen jedes einzelnen Partnerbetriebs orientieren. Mit einer zielgerichteten und individuellen Beratung will der Systemanbieter bei seinen Werkstattpartnern eine deutliche Steigerung der Aufträge im Bereich Autoglas sowie zusätzliche Erträge generieren.

Partnerschaft

In einer kostenlosen Bedarfsanalyse wird dazu zusammen mit der zukünftigen Partnerwerkstatt als Erstes ein passendes Leistungspaket und eine optimale Strategie ermittelt. Nur so lassen sich unnötige Kosten und überflüssige Ausgaben vermeiden. Das Konzept soll dem Kfz-Betrieb das nötige ‚Rüstzeug‘ für den neuen Geschäftsbereich geben. Zusätzlich unterstützt AGS die Werkstätten im Rahmen der rechtlichen Möglichkeiten.

Die Fahrzeugscheiben erhalten die Kfz-Betriebe in OE-Qualität. Zubehör und Werkzeug sowie Kfz-Ersatzteile sind aufgrund der Gruppenpreise des Partnerverbunds bis zu 50 Prozent günstiger als im Einzelkauf. Bereits der Einbau von drei bis fünf Scheiben mehr pro Monat führt Unternehmensangaben zufolge zu einer deutlichen Steigerung der Umsatzrendite. Die ausschließlich auf Glasbruchschäden spezialisierte Abrechnungssoftware ermöglicht dem Kfz-Fachmann die Onlinebestellung von Scheiben und Zubehör sowie eine



Für glasklare Zusatzgeschäfte: Autoglas Spezialist (AGS) hat für den fachgerechten Austausch von Fahrzeugscheiben mehrere Leistungspakete für Kfz-Betriebe zusammengestellt, die in diesem Bereich ihre Dienstleistung anbieten wollen. Bild: Guranti

Spur und Sturz in 1 Minute !

www.Spurlaser.de * info@Spurlaser.de * 0160 51 41 380

www.russfilter.info

☎ 04 61/9 40 35 10

Literatur zum Thema

Wie man einen professionellen Autoglasservice in der Werkstattpraxis gewinnbringend umsetzt, zeigt die Broschüre aus der Reihe KRAFTHAND-PRAXISWISSEN ‚Reparatur und Tausch von Fahrzeugscheiben – Grundlagen, Technik, Potenzial‘. Dabei beleuchtet Autor Georg Blenk die Historie des Autoglases ebenso wie die aktuelle Scheibentechnologie.

Im Detail geht er auf den exakten Ablauf der Scheibenreparatur sowie des -austauschs ein. In beiden Fällen werden das nötige Equipment und die praktische Vorgehensweise beschrieben. Weitere Kapitel behandeln die Themen De-/Montage von (Regen-)Sensoren, Kalibrieren von Kamerasystemen (LDW, HUD) sowie die Zukunft des Autoglases im Allgemeinen. Informationen zu rechtlichen Rahmenbedingungen komplettieren die Publikation. Die 72 Seiten umfassende Broschüre mit circa 170 Abbildungen/Grafiken/Tabellen kostet 19,95 Euro. *kh*



Krafthand Medien,
Tel. 0 82 47 / 30 07-90,
www.krafthand-shop.de

zeitsparende und unkomplizierte Schadensberechnung und -abrechnung mit bundesweit einheitlichen Festpreisen auf Basis der Herstellervorgaben.

Als zusätzliche Hilfe für den Werkstattfachmann beinhaltet die Software Ein- und Ausbauvideos für alle gängigen Fahrzeugmodelle. Des Weiteren wird mittels der Abrechnungssoftware die Werkstattrechnung direkt online oder über die AGS-Dienstleister an die zu regulierende Versicherung weitergeleitet. Das bedeutet für die Werkstatt: kein Papierkram mehr und eine schnelle Regulierung des Schadens. AGS bietet den Partnerwerkstätten außerdem eine Anwenderschulung an. Sie zeigt Mechanikern den Aus- und Einbau von Fahrzeugscheiben und die neueste Scheibentechnik. AGS schult in Absprache und auf Wunsch der Werkstätten auch vor Ort. Zusätzlich stellt der Glasspezialist kostenlose Hilfestellung bei Fragen oder Problemen zur Software sowie eine technische Hotline zur Verfügung.

Damit der Kunde im Schadensfall schneller einen passenden Reparaturbetrieb findet, unterstützt das System die

Partnerwerkstatt unter anderem mit einer Suchmaschinenoptimierung der eigenen „Glaserhomepage“. Informationen zu den Angeboten stehen für

interessierte Betriebe unter www.autoglas-spezialist.com oder per E-Mail an info@autoglas-spezialist.com zur Verfügung. *Rudolf Guranti*

ERC

TOP PROFESSIONAL LINE

UNSER SPEZIALADDITIV-PROGRAMM

Hochkonzentrierte Wirkstoff-Pakete für die Fachwerkstatt und Großverbraucher.



ES IST VON ERC.



Text und Abbildungen des Beitrags sind urheberrechtlich geschützt.
Eine Verwertung ist ohne Einwilligung des Verlages unzulässig.